****

**DOSSIER DE CANDIDATURE**

*Vous souhaitez rejoindre la Coopérative d'Activité et d'Entrepreneurs. Il s'agit donc pour vous d'effectuer un test en grandeur réelle pour une activité que vous projetez de conduire.*

*Le questionnaire suivant interroge la préparation de votre projet, il vous permettra de confronter vos hypothèses à la réalité, et à nous de vous accompagner.*

*L'équipe de Mosaïque pourra à l’étude de votre dossier vous demander précisions ou compléments.*

***Merci donc d'y apporter le maximum d'éléments de réponse !***

## Etat civil et administratif

Nom : Prénom :

Date de naissance :

Département et lieu de naissance :

N° de sécurité sociale :

Adresse :

CP : Ville :

Téléphone :

Adresse mail :

Situation familiale (célibataire, en couple, nbr enfants) :

Comment avez-vous eu connaissance de Mosaïque ? :

Date d’envoi du dossier :

## Votre statut

### Cochez les cases qui vous concernent :

|  |  |
| --- | --- |
| Non indemnisé(e) | Salarié(e) à temps partiel |
| Bénéficiaire ARE | Entrepreneur + statut juridique |
| Bénéficiaire CRP | Reconnaissance TH |
| Bénéficiaire RSA |  |
| Bénéficiaire ASS |  |

### Si vous êtes demandeur d’emploi à France Travail :

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| N° identifiant : | Adresse postale du France Travail : | Nom du conseiller : |
|  |  |  |

## Formations et expériences professionnelles

### Niveau de formation :

Autodidacte  CAP-BEP  Bac  DUT-BTS-Bac+2

Bac+3  Bac+5 Autre, précisez :

### Indiquez la ou les études/formations que vous avez suivies :

### Une de vos formations vous donne-t-elle la capacité agricole ?

Oui  Non  Je ne sais pas

### Expérience dans le milieu agricole :

### Avez-vous participé à une formation/accompagnement d’une structure agricole partenaire :

Non  Oui, précisez laquelle :

### Indiquez les principaux emplois que vous avez occupés :

### Avez-vous déjà bénéficié d’un CAPE ?

Si oui quelle durée, quelle année et quelle couveuse ou coopérative :

### Avez-vous déjà exercé une activité indépendante ?

Type d’activité :

Date, durée et motif de cessation

### Êtes-vous déjà cotisant solidaire ?

### Déclinez les compétences déjà acquises lors de vos études/formations/emplois que vous pourrez mobiliser dans votre future activité agricole :

## Votre activité et votre marché

### Pourquoi voulez-vous créer votre activité agricole ?

### Quel est votre projet ? (Son historique ? Qu’allez-vous produire ? Le mode production (AB ?) ? Le nom de l’activité ? Un logo ?)

### Le foncier

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Superficie (m²)** | **Caractéristiques**  **(plein champ, sous abri (tunnel), type de sol, accessibilité, historique…)** | **Mode de faire-valoir**  **(en propriété, en location, en mise à disposition)** |
| **Existants** |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **A prévoir** |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

### Y a-t-il une ressource en eau ?

### Bâtiments

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Type de bâtiment** | **Surface (m²)** | **Finalités**  **(stockage, chambre froide, local de transformation, de vente)** | **Mode de faire-valoir**  **(en propriété, en location, en mise à disposition)** |
| **Existants** |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **A prévoir** |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

### Moyens matériel nécessaires pour le test :

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Matériel** | **Prix (HT)** | **Stade** | | **Modalité d’acquisition** | | |
|  | **Déjà acquis** | **A acquérir** | **Location** | **Achat** | **Autre** |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |

### Décrivez les fournisseurs / partenaires avec qui vous pensez d’ores et déjà travailler :

### Précisez les points réglementaires liés à votre production (si nécessaire, par exemple : service vétérinaire, transformation de produits, zones vulnérables etc.)

## La commercialisation

### Décrivez les circuits de commercialisation envisagés :

### Message à mettre en avant à l’attention de votre clientèle cible ?

### Identifiez vos « concurrents » et positionnez-vous par rapport à eux (partenariat, mutualisation, complément de gamme,…) :

### Quelle est votre grille tarifaire ?

### Avez-vous étudié les coûts de revient ? Avec le temps de travail ?

### Dans quelle gamme vous situez-vous ?

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Bon marché  *Premier prix, très abordable* | Moyen de gamme *Bon rapport qualité-prix* | Haut de gamme *Qualité supérieure-prix élevé* | Luxe  *Produit rare et cher* |

### Quels supports de communication envisagez-vous ?

## Votre calendrier d’action

### Détaillez les actions commerciales en cours ou à mettre en œuvre dans les prochains mois

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Action | Date prévue | Résultats attendus | Freins possibles |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

## Les objectifs du test

### Quels sont les objectifs que vous vous fixez durant le test d’activité ?

|  |  |
| --- | --- |
| **Mes objectifs quantitatifs** | **Mes objectifs qualitatifs** |
| La surface à mettre en culture.  Nbr de jours/heures travaillés par semaine/mois.  Le maximum de charges  Le maximum d’investissement financier personnel.  Le chiffre d’affaires souhaité. | Comment je vais mettre en place mes productions ?  Comment je vais mettre en place mes circuits de commercialisation ? Qu’est-ce que je vais vendre et à qui ?  Quels outils et mesures de communication, je dois mettre en place ?  Qualité de vie au travail ? Valeurs ? Formations ? |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Objectifs quantitatifs** | **Objectifs qualitatifs** |
| **1ère Année** |  |  |
| **2ème année** |  |  |
| **3ème année** |  |  |

### Salaire chargé envisagé :

*Salaire chargé = salaire avec toutes les cotisations (montant total payé par l’activité)*

*= (environ) salaire net \* 1,36*

*Par exemple, pour un salaire net de 500 €, l’activité devra payer environ 500\*1.36 = 680 €*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Dans 6 mois | Dans un an | Dans 3 ans |
|  |  |  |

## Prévisionnel

**Merci de compléter le mieux possible le tableau de prévisionnel joint.**

Un prévisionnel comporte un mélange de charges connues d’avance ou estimées (matière première, contrat téléphone, frais déplacement, achat de matériel etc.) et d’encaissements connus d’avance (si clients ou contrats certains) ou estimé/souhaité (objectifs réalisables).

Le prévisionnel peut être fait sur plusieurs années si cela semble plus pertinent (ajouter une feuille dans l’Excel).

Le prévisionnel doit être en HT (les activités dans Mosaïque sont assujetties à la TVA).

## Les raisons principales de votre candidature à mosaïque

|  |  |
| --- | --- |
| Notez vos motivations dans l’ordre de vos priorités, de 1 la plus importante à 6 la moins importante | |
|  | Accompagnement personnalisé individuel |
|  | Synergie collective |
|  | Sécurisation du parcours |
|  | Gestion comptable et administrative tenue par l’équipe support |
|  | Test de l’activité |
|  | Autres motivations à préciser : |

## Communication / engagement

### Avez-vous un ordinateur personnel ?

### A quelle fréquence consultez-vous vos e-mails ?

### Combien de jours par an pourrez vous vous libérer pour participer au collectif de Mosaïque (atelier, rencontre, échange de pratique, AG, …) ?

## Vos observations

Facultatif : utilisez cette partie pour vous exprimer, préciser des éléments de votre projet.

Merci de cette présentation de votre projet. Rémi prendra contact avec vous après étude par l’équipe de votre dossier ! A bientôt, donc...

## Contact (n’hésitez pas !) :

Rémi SAUVAN

[remi.mosagri@gmail.com](mailto:remi.mosagri@gmail.com)

06 02 50 60 73